

ЗАСТОСУВАННЯ ПРАВИЛ ИНКОТЕРМС 2020 НА РИНКУ ЗЕРНОВОЇ ПРОДУКЦІЇ

APPLICATION OF INCOTERMS 2020 RULES ON THE GRAIN PRODUCTS MARKET

У статті проаналізовані особливості нової редакції Інкотермс-2020, які рекомендовані до імплементації до зовнішньоекономічних договорів з 1 січня 2020 року, та вплив таких змін на ринок зернової продукції. Автори показують ситуацію із використанням на ринку зернової продукції діючих Правил Інкотермс, наводять зміни в Правилах Інкотермс-2020 порівняно з Інкотермс-2010 та звертають увагу на те, які саме угоди слід переглянути трейдерам на ринку зерна, щоб їхні договори відповідали сучасним вимогам. Оскільки на різних підприємствах складається різна практика укладання зовнішньоекономічних договорів на ринку зернової продукції на основі Правил Інкотермс, авторами проаналізовано низку підприємств та проведено інтерв'ю експертів з питань експорту, внаслідок чого було встановлено кілька особливостей таких договорів. Правила Інкотермс та їх сучасні удосконалення у редакції Інкотермс-2020 є гарним інструментом для удосконалення ринку, формування механізмів стабільної роботи, постійної роботи виробників та торговців.

Ключові слова: Інкотермс-2020, Інкотермс-2010, міжнародний бізнес, організація міжнародної торгівлі, зовнішньоекономічна діяльність, зовнішній ринок, експорт, підвищення ефективності, ринок зернової продукції.

В статті проаналізовані особливості нової редакції Інкотермс-2020, которые

рекомендованы к имплементации к внешнеэкономическим договорам с 1 января 2020 года, и влияние таких изменений на рынок зерновой продукции. Авторы показывают ситуацию с использованием на рынке зерновой продукции в действующих Правил Инкотермс, приводят изменения в Правилах Инкотермс-2020 по сравнению с Инкотермс-2010 и обращают внимание на то, какие именно сделки следует пересмотреть трейдерам на рынке зерна, чтобы их договоры соответствовали современным требованиям. Поскольку на различных предприятиях складывается разная практика заключения внешнеэкономических договоров на рынке зерновой продукции на основе Правил Инкотермс, авторами проанализирован ряд предприятий и проведены интервью экспертов по вопросам экспорта, в результате чего было установлено несколько особенностей таких договоров. Правила Инкотермс и их современные усовершенствования в редакции Инкотермс-2020 является хорошим инструментом для совершенствования рынка, формирования механизмов стабильной работы, постоянной работы производителей и торговцев.

Ключевые слова: Инкотермс-2020, Инкотермс-2010, международный бизнес, организация международной торговли, внешняя экономическая деятельность, внешний рынок, экспорт, повышение эффективности, рынок зерновой продукции.

УДК 339:338.433(045)

<https://doi.org/10.32843/infrastruct38-6>

Набок І.І.

к.е.н., доцент,
доцент кафедри міжнародних економічних відносин і бізнесу
Національний авіаційний університет
Григор'єва І.О.
студентка
Національний авіаційний університет

The article analyzes the features of the new edition of Incoterms 2020, which are recommended for implementation to foreign economic agreements from January 1, 2020, and the impact of such changes on the grain market. Specific questions about the grain market arise about the identification of quality, coolness, various indicators, humidity, content of pollution, etc. Together, this has a significant impact on the order of cost sharing between buyer and seller, as well as determining the fact of delivery of products of appropriate quality. Unlike other markets where the quality of produce does not change significantly over the course of preparation for delivery or transportation, in the grain market, quality and conformity issues are a major risk that may have already shipped the shipment into a waste that will not be paid by the buyer. Incoterms establish rules governing the delivery of goods from seller to buyer. This includes transportation, responsibility for export and import clearance of goods. These rules define the person responsible for payment for delivery, customs clearance, and insurance of risks on the way of transportation of goods, depending on the specified standard terms of delivery. The authors illustrate the situation with the use of the Incoterms Regulations in the grain market, make changes to the Regulations in comparison to Incoterms 2010 and Incoterms 2020 and draw attention to which agreements should be reviewed by traders in the grain market in order for their contracts to meet current requirements. Because different companies have different practices of concluding foreign trade contracts in the grain market based on Incoterms rules, the authors analyzed a number of companies and interviewed export experts, which revealed several features of such contracts. Companies can start using Incoterms 2020 for contracts concluded before January 1, 2020. If the parties agree on Incoterms 2020 in the contract, then such rules will apply to them. Expert environment expects full transition to Incoterms 2020 for most Incoterms contracts within 12–18 months. The Incoterms Rules and their current improvements in the Incoterms 2020 edition are a good tool for improving the market, forming mechanisms for stable operation, the constant work of manufacturers and traders.
Key words: Incoterms 2020, Incoterms 2010, international business, international trade organization, foreign economic activity, foreign market, export, efficiency improvement, grain market.

Постановка проблеми. Запровадження нової редакції Правил Інкотермс з 2020 року потребує від практиків швидкої адоптації, а від науковців – пошуку необхідних системних змін, які слід зробити в організації діяльності та плануванні для того, щоб діяльність підприємств за зовнішньоекономічними договорами (контрактами) та регулювання зовнішньоекономічної діяльності загалом в країні відповідали вимогам сьогодення. І хоча робота над новою редакцією 2020 велася з 2016 року, проте процес адаптації вимагає залу-

чення широкого кола фахівців, особливо що стосується специфічних галузей, як-то ринок зернової продукції, порушення зовнішньоекономічної діяльності на цьому ринку.

Аналіз останніх досліджень і публікацій. Тематика Інкотермс-2020 абсолютно відсутня в науковому просторі в Україні українською мовою, оскільки запровадження оновлення Правил відбувається саме в ці дні. Офіційна презентація Інкотермс-2020 відбулася за кілька днів до написання цієї статті. І після виходу в друк ця стаття стане

першим науковим джерелом про Інкотермс-2020, особливо що стосується питання ринку зернової продукції.

Постановка завдання. Дослідження особливостей Правил Інкотермс-2020 порівняно із попередніми редакціями, особливо в питаннях ринку зернової продукції, та пошук шляхів їх швидкої імплементації до практичної діяльності українських аграрних та торговельних підприємств, які займаються зовнішньоекономічною діяльністю.

Виклад основного матеріалу. Зерновий ринок – це основа для розвитку економіки сільського господарства. Історично склалося, що зернова продукція завжди займала суттєві обсяги в міжнародній торгівлі. Коливання обсягів продажів зерна є наслідком зв'язку врожаю та погодних умов, які визначають рівень врожаю, а отже, і пропозиції на експортний ринок. Зважаючи на те, що внутрішній попит кожної країни часто змінюється разом із погодою, країни швидко переходять від надлишку до дефіцитної ситуації. У країні з високим паритетом імпорту та низькими експортними паритетними цінами збільшений ризик накопичення запасів, здається, знижує реальну вартість зберігання надмірних запасів, і тому змушує уряд байдуже ставитися до упорядкування пропозиції з вимогами попиту. Низький рівень внутрішньорегіональної торгівлі між країнами, що розвиваються, пояснюється субсидіями, що виплачуються виробникам. Це маскує будь-яку конкурентну перевагу у виробництві зерна, яку можуть мати виробники в одній країні перед підприємствами в сусідніх країнах. Там, де є внутрішньорегіональна торгівля зерном між країнами, що розвиваються, вона найчастіше базується на періодичних нестачах, спричинених громадянськими сутичками з приводу посухи. Таким чином, експортний попит зазвичай короткочасний і часто фінансується донорськими агенціями, і країна-експортер не може робити довгострокових планів розвитку торгівлі [1].

Така ситуація не може йти повз систему регулювання правових відносин у сфері торгівлі на ринку зернової продукції. З самого початку розроблення Правил Інкотермс специфіка такого ринку впливала на формулювання відповідних термінів. Особливі питання щодо ринку зернової продукції виникають щодо ідентифікації якості, класності, різних показників, вологості, вмісту забруднення тощо. Все це разом суттєво впливає на порядок розподілу витрат між покупцем та продавцем, а також визначення факту поставки продукції відповідної якості. На відміну від інших ринків, де якість продукції не так суттєво змінюється за час підготовки до поставки чи транспортування, на ринку зернових питання якості та відповідності є основним ризиком, який може вже відправлений вантаж перетворити на непотріб, який не буде сплачений покупцем.

Обсяги українського ринку зернової продукції є важливими для ринків країн-партнерів та нашої економіки загалом. Українські аграрії з початку 2019–2020 маркетингового року (МР, липень 2019 – червень 2020) станом на 25 серпня збільшили експорт пшениці до Європейського Союзу в шість разів порівняно з аналогічним періодом минулого маркетингового року, до 188,8 тисячі тон, ставши основним постачальником цієї культури до країн Євросоюзу. Це дозволило Україні стати основним постачальником м'якої пшениці до Євросоюзу з часткою 42% у загальному обсязі імпорту [2].

2018 рік став рекордним роком для ринку зернової продукції України. На тлі високого врожаю, складної кампанії зі його збору, було досягнуто дуже високого рівня реалізації. Не завжди вдається поєднувати врожаї та кон'юнктуру світового ринку для реалізації отриманих врожаїв.

Україна продала за кордон в 2018 році зернової продукції на 7,2 млрд дол. США. Ця цифра утричі перевищує показник 2010 року і всього на 0,4% менше, ніж у 2017 р.

Кон'юнктура світового ринку, а саме збільшення експортних цін, дали можливість отримати такий результат. Рекорд встановлено і за фізичними обсягами поставок кукурудзи за кордон – 21,4 млн т., що на 10% перевищує показник 2017 р. (19,4 млн т) і понад в п'ять разів – результати 2010 р. Обсяги експорту пшениці, хоча і перевищили показники за 2010 р., все ж зменшилися у порівнянні з 2017 роком та становили 16,4 млн т. Поставки ячменю на зарубіжні ринки у 2018 р. знизилися в порівнянні з попереднім роком на 1,3 млн т і становили 3,6 млн т. Також у минулому році було зафіксоване значне зростання поставок жита на міжнародні ринки – до понад 100 тис. т.

Головний імпортер зернової продукції з України з 2011 р. – Єгипет. Хоча і в 2018 році ця країна закупила українського зерна на 20% менше, ніж 2017 р. – на 666 млн дол. США. Частка Єгипту у загальному експорті України цього виду зернової продукції становила значні 9,2%.

Іспанія виходить другий рік поспіль в число найбільших імпортерів. У 2018 р. вона збільшила обсяги закупівель зерна майже на 35% у порівнянні з 2017 р. – до 643 млн дол. США (8,9%). Далі йдуть Нідерланди (556 млн дол. США), Китай (552 млн дол. США), Індонезія (487 млн дол. США), Саудівська Аравія (449 млн дол. США), Італія (336 млн дол. США), Філіппіни (316 млн дол. США), Туніс (290 млн дол. США), Марокко (263 млн дол. США) та Лівія (248 млн дол. США). Разом ці 11 країн сформували 2/3 вартісного обсягу всіх закупівель української зернової продукції [3].

Загалом товари, що експортуються, згідно з кодифікацією за класами можна представити переліком, що наведений в таблиці 1.

Коди ТН ЗЕД, ЄТСНВ, ГНВ товарів, що експортуються

Код ТН ЗЕД ЄАЕС	Код ЄТСНВ	Код ГНВ	Найменування товару
1001	11005	10011000	Пшениця і суміш пшениці та жита
1002	12008	10020000	Жито
1003	14003	10030090	Ячмінь
1004	13000	10040000	Овес
1005	15006	10059000	Кукурудза
1006	17020	10062015	Рис
1007	18004	10070090	Сорго зернове
1008	18019	10081000	Гречка, просо та насіння канаркової трави; інші зернові

Джерело: на основі даних [4]

На різних підприємствах складається різна практика укладання зовнішньоекономічних договорів на ринку зернової продукції на основі Правил Інкотермс. Проаналізувавши низку підприємств та провівши інтерв'ю експертів з питань експорту, ми встановили кілька особливостей таких договорів.

Так, під час роботи з бельгійськими підприємствами основні умови поставки – EXW та CPT. Згідно з умовами EXW, усі транспортні, митні та інші витрати сплачує покупець. Тобто він сам забирає товар. Основним видом транспорту до міста призначення при умовах поставки CPT є автомобільний до залізниці – перевантаження на залізницю – залізничний. Основними умовами поставки з підприємствами Італії та Німеччини є EXW. Основними умовами поставки з підприємствами Австрії є EXW та CIP. Основним видом транспорту до міста призначення за умов поставки CIP є автомобільний до залізниці – перевантаження на залізницю – залізничний.

Інкотермс встановлюють правила, які регулюють питання, пов'язані з доставкою товарів від продавця до покупця. Це включає в себе власне перевезення, відповідальність за експортне та імпорتنе оформлення товарів. Ці правила визначають відповідального за сплату доставки, митного оформлення та страхування ризиків на шляху транспортування товарів залежно від означених стандартних умов поставки.

Основними умовами поставки з підприємствами Ізраїлю є FOB та CFR. Згідно з умовами FOB перехід ризиків відбувається з моменту повного вантаження на борт судна; експортні митні формальності лягають на відповідальність продавця; імпорتنі митні формальності лягають на відповідальність покупця. CFR відрізняється тим, що навантаження на основний транспорт при FOB здійснюється або покупцем, або продавцем, а при CFR тільки продавцем. Крім того, при CFR оплата основного транспорту здійснюється продавцем, а при FOB покупцем. Основними умовами поставки з підприємствами Ірану є FAS та CFR. Слід відзначити, що FAS відрізняються від FOB тим, що експортні формальності лягають на покупця, а не на

продавця. Навантаження на основний транспорт при FOB здійснюється або покупцем, або продавцем, а при FAS тільки покупцем.

Інкотермс уперше були введені МТП в 1936 році для встановлення загальноєвропейських визначень і правил, пов'язаних з поставкою товарів між партнерами по всьому світі. З того часу МТП періодично переглядав правила Інкотермс, щоб відобразити зміни в системі міжнародної торгівлі. Випуск 2020 виходить у світ напередодні відзначення 100-річчя організації.

Почується і продавець повинні знати, де починається і закінчується ризик, хто за що відповідає, кому належить і в якому географічному пункті. Незалежно від того, чи є ви імпортером, експортером, брокером, консультантом, юристом, банкіром, транспортером, страховиком тощо, слід бути обізнаним з правилами Інкотермс, які є важливими для використання в договорах на продаж товарів на міжнародному рівні.

Відповідно до своїх повноважень Міжнародна торговельна палата потурбувалась про те, щоб ця технологія працювала для всіх, тому доступ до важливої інформації буде полегшений як ніколи за допомогою спеціалізованого мобільного додатка Інкотермс-2020, який включає широкий спектр інформаційних функцій, зокрема останні новини, інформацію про події та можливості навчання [5].

Інкотермс відрізняється від значення одних і тих самих трибуквених торгових умов за загальним законодавством, і Інкотермс застосовуватиметься лише у тому разі, якщо вони будуть включені до договору (як правило, шляхом посилання).

Інкотермс-2020 містить шість суттєвих змін порівняно з Інкотермс-2010:

1. Правило FCA тепер містить додатковий елемент, що стосується накладних. Згідно з цим варіантом покупець та продавець погоджуються, що перевізник покупця після завантаження видасть продавцю бортову накладну, яку продавець після цього запропонує покупцеві (ймовірно, через банківський ланцюг). Така зміна розроблена для подолання ситуації, за якою доставка була завершена

до завантаження товару на борт судна, що згідно зі старим правилом FCA не надавало продавцеві права отримати бортову накладну. Це спричинило труднощі, оскільки бортові накладні часто вимагають від банків перед здійсненням оплати за акредитивами, і тому правило FCA було переглянуто з урахуванням цієї ринкової реальності.

2. Витрати тепер послідовно перераховані в A9 (зобов'язання продавця) та B9 (зобов'язання покупця), надаючи «єдиний перелік витрат» для кожного правила. Цей новий розділ зведених витрат з'являється на додаток до розподілу витрат за відповідним зобов'язанням. Наприклад, при FOB-продажу витрати, пов'язані з отриманням документа про доставку / перевезення, відображаються як в A6 / B6, так і в A9 / B9.

Інкотермс FOB нерідко використовується для перевезення контейнерів. Роблячи це, продавець бере на себе значний ризик. Зазвичай продавець контейнерного вантажу втрачає контроль над контейнером після прибуття останнього в порт. Але, хоча продавець втратив контроль, він все ще несе відповідальність, поки контейнер не буде завантажений на судно. Цей факт підвищує вартість і ризик для продавця.

Наприклад, якщо контейнер пошкоджений під час завантаження, це буде проблемою продавця, хоча він може не мати договірних відносин з оператором стека. МТП постійно аналізує скарги продавців, які інколи отримують дивні рахунки від операторів портових терміналів на вартість зберігання та завантаження.

Відповідь на це питання полягає в тому, щоб продавець наполягав на використанні Інкотермс FCA. Однак продавці зазвичай хочуть забезпечити оплату акредитивом. Акредитиви часто вимагають пред'явити бортову накладну. Для продавця, що використовує FOB, він бере участь у вантажі, а тому дає можливість отримати бортову накладну. У продавця, який використовує FCA, мало шансів отримати бортову накладну.

Довгострокове вирішення цього питання полягає в тому, щоб постачальники послуг з фінансування торгівлі перейшли від необхідності бортової накладної. Інкотермс не може змінити торговельне фінансування. Тому в Інкотермс 2020 FCA була змінена, щоб сторони могли домовитись про те, щоб покупець попросив перевізника видати продавцю бортову накладну.

3. Рівень мінімального страхування в умовах CIF та CIP розходився. Умови CIF продовжують вимагати від продавця отримати страхування вантажу, що відповідає положенням (C) вантажних положень Правил LMA / IUA. Однак у торгівлі CIP рівень мінімального страхування був підвищений до рівня, що відповідає пунктам (A) Переліку вантажних положень (мається на увазі «всі ризики», підлягають виключенню).

Інкотермс CIP (Перевезення та страхування оплачується) означає, що продавець доставляє перевізнику, але потім оплачує перевезення та страхування до вказаного місця призначення. CIP (страхування перевезень і вантажоперевезення) – це те саме, за винятком того, що його можна використовувати лише для морського транспорту (доставка здійснюється на судно, а пункт призначення повинен бути портом).

Відповідно до Інкотермс-2010, продавець зобов'язаний забезпечити покупця страхування, що еквівалентно пункту C (Інститут вантажних положень). Це базовий рівень страхування, який, як правило, може бути придатний для масових товарних вантажів, але може не підходити для вироблених товарів.

У Інкотермс-2020 CIP зберігає ті самі вимоги до страхування (тобто пункт C), але CIP збільшила страховку, необхідну для пункту A (Переліку вантажних положень). Підставою для цього є те, що CIP частіше застосовується для масових товарних торгів, а CIP (як мультимодальний термін) частіше використовується для промислових товарів.

4. Інкотермс-2010 передбачав, що продавець або покупець повинен використовувати власні засоби пересування, а не використовувати сторонніх перевізників, як це передбачалося. Зміни відображені в правилах FCA, DAP, DPU та DDP.

5. Правило DAT (доставлено на терміналі) перейменовано в DPU (доставлено на місце вивантаження). Це означає, що місцем призначення може бути будь-яке місце, а не лише термінал. У Інкотермс-2010 DAT (доставляється на терміналі) означає, що товари доставляються одноразово, вивантажені на зазначеному терміналі. Відгуки користувачів полягали в тому, що користувачі бажали правило, яке б дозволяло доставку не лише на терміналі. Наприклад, виробник капітального обладнання може погодитись на поставку безпосередньо на місцезнаходження замовника. Тому посилання на термінал було видалено, щоб зробити його більш загальним. DPU означає, що доставляється в місці вивантаження. Іншої зміни по суті немає.

6. До A4 та A7 кожного правила додано експрес-розподіл зобов'язань, пов'язаних з безпекою, витрати на які включені до A9 / B9. Наприклад, A4 Правила FOB зазначає, що «продавець повинен дотримуватися будь-яких вимог щодо безпеки транспорту до доставки». Ці положення відображають зростаючу поширеність проблем, пов'язаних із безпекою в міжнародній торгівлі [6; 7].

Інші зміни, які є протягом усього документа, є суто косметичними. МТП намагалася зробити Правила більш чіткими, ніж будь-коли, за допомогою вступних та пояснювальних записок, а також змін у порядку та компонуванні правил. Мотивація цих змін, очевидно, спонукає користувачів засто-

совувати найбільш відповідний торговий термін для їх конкретної торгівлі, зокрема, щоб відмовити від використання морських термінів для неморської торгівлі.

Загалом зміни умов є більш консервативними, ніж прогнозовано, і в списку змін є кілька помітні проблеми попередньої редакції. Ходили чутки, що правило DPP буде розділено на два терміни і що термін FAS буде повністю усунутий. Були також запропоновані питання щодо запровадження нового Правилу «Витрати та страхування» CNI. У кінцевій редакції це не було реалізовано [6].

Редакція Інкотермс-2020, хоча вже і опублікована, набуває чинності з 1 січня 2020 року. Це означає, що якщо договір буде укладений 1 січня 2020 року або після цього, то ймовірно, що Інкотермс-2020 застосовується до нього, якщо в договорі не зазначено інше.

Компанії можуть почати використовувати Інкотермс-2020 для договорів, що укладаються раніше 1 січня 2020 року. Якщо в договорі сторони погоджують Інкотермс 2020, то такі правила будуть діяти для них.

Користувачам Інкотермс-2010 не потрібно спеціально переходити на Інкотермс-2020, переукладати договори чи склади якісь додаткові угоди чи акти. Якщо в договорах зазначено Інкотермс-2010, то сторони продовжують користуватися Інкотермс-2010, якщо вони хочуть.

Експертне середовище очікує повного переходу на Інкотермс 2020 для більшості договорів з врахуванням положень Інкотермс протягом 12–18 місяців [7].

Як ми бачимо із аналізу практики, яка склалася на ринку зернової продукції, до найбільш вживаних положень договорів входять такі Правила – CFR, CIP, EXW, FAS та FOB. Користувачам CIP, FAS та FOB слід бути уважним, так як ці правила зазнали змін.

Правило CIP стало більше враховувати вимоги до вантажних санкцій та обмежень. У Інкотермс 2020 CIP збільшила страховку, необхідну для пункту А (Переліку вантажних положень). Підставою для цього є те, що CIP (як мультимодальний термін) частіше використовується для промислових товарів. А для масових товарів, особливо біржових товарів, доречніше застосовувати CIF.

Правило FAS планувалося до виключення з Інкотермс. Нині воно не зазнало змін, проте інші правила групи F отримали більшу деталізацію, тому компаніям слід, виходячи із специфіки їхніх операцій, провести аналіз на предмет інших правил, що можуть повною мірою відповідати природі угоди в цей час.

Звичне Правило FOB також потребує зіставлення природи угоди та можливості її здійснення в сьогodнішніх умовах та Правилах Інкотермс. Перш за все, розширений перелік вимог щодо безпеки

транспорту до доставки. І якщо не вдається компанії чітко описати такі вимоги чи реалізувати їх потім, є сенс звернути на розширене Правило DPU (доставлено на місце вивантаження). Це означає, що місцем призначення може бути будь-яке місце, визначене сторонами. Тож товар переданий на такому місці за відповідної якості буде точніше відповідати умовам нового Правилу DPU – на місці, ніж старого FOB – на борту.

Україна не в повному обсязі використовує свій експортний аграрний потенціал, хоча і входимо в світові лідери, що зумовлено недостатньою конкурентоспроможністю продукції, а також постійними коливаннями кон'юнктури світового ринку. Українські виробники просто не встигають за змінами, які відбуваються у світі на відміну від інших світових експортерів. Для подальшої інтеграції України у світовий агропродовольчий ринок, зростання прибутковості такого експорту для компанії і країни в цілому та ефективного використання експортного потенціалу зусилля держави мають бути направлені на підвищення ефективності аграрного виробництва, досягнення його сталого розвитку, збалансування експортної структури та формування системи підтримки експорту.

Експорт зерна має як позитивну сторону, так і негативну. До позитивної можна віднести збагачення державного бюджету, вихід на міжнародні ринки, до негативної сторони – внутрішній ринок слабшає за рахунок експорту, а повинно бути навпаки.

І як це не дивно виглядає, проте Правила Інкотермс та їх сучасні удосконалення у редакції Інкотермс-2020 є важливим інструментом для удосконалення ринку, формування механізмів стабільної роботи, постійної роботи виробників та торговців, в результаті якої підвищується якість продукції та прибутковість виробництва і продажів. Інкотермс давно перестав бути просто правилами торгівлі, це мета якісної системи виробництва та реалізації продукції, особливо це стосується ринку зернової продукції, де система дозволяє зв'язати природні умови, ресурси компаній та юридичний захист.

Висновки з проведеного дослідження. Правила Інкотермс та їх сучасні удосконалення у редакції Інкотермс-2020 є добрим інструментом для удосконалення ринку, формування механізмів стабільної роботи, постійної роботи виробників та торговців.

Україна не в повному обсязі використовує свій експортний аграрний потенціал, хоча і входить у число світових лідерів, що зумовлено недостатньою конкурентоспроможністю продукції, а також постійними коливаннями кон'юнктури світового ринку.

За нашим аналізом практики, яка склалася на ринку зернової продукції України, до найбільш вживаних положень договорів входять такі Правила, як CFR, CIP, EXW, FAS та FOB. Користувачам CIP, FAS та FOB слід бути уважними, оскільки ці правила зазнали змін редакції Інкотермс-2020.

БІБЛІОГРАФІЧНИЙ СПИСОК:

1. Crawford I. M. Commodity Marketing. Chapter 6. Agricultural And Food Marketing Management. FAO Regional Office for Africa. URL: <http://www.fao.org/3/w3240e/W3240E00.htm#pre> (дата звернення: 12.12.2019).

2. Україна у 2019 році стала головним експортером пшениці до Європейського Союзу. URL: <https://www.5.ua/ekonomika/ukraina-holovnyi-eksporter-pshenytsi-do-yevropeiskoho-soiuzu-u-2019-rotsi-198579.html> (дата звернення: 13.12.2019).

3. Україна у 2018 році заробила на експорті зерна рекордні \$7,2 млрд. URL: <https://investory.news/ukraina-u-2018-roci-zarobila-na-eksporti-zerna-rekordni-72-mlrd> (дата звернення: 13.12.2019).

4. Соответствие кодов ГНГ vs ЕТСНГ. URL: <http://www.proagro.com.ua/reference/cargo/gng-etsng> (дата звернення: 12.12.2019).

5. Світ побачили нові Правила Incoterms® 2020. URL: <http://iccua.org/svit-pobachili-novi-pravila-incoterms-2020>. (дата звернення: 14.12.2019).

6. William Blagbrough, Carl Walker, Ruaridh Guy. ICC Incoterms 2020. URL: <https://www.incegd.com/en/knowledge-bank/icc-incoterms-2020>. (дата звернення: 14.12.2019).

7. David Lowe. ICC INCOTERMS® 2020 has arrived – key changes and how to prepare for the rules coming into force. URL: <https://gowingwlg.com/en/insights-resources/articles/2019/icc-incoterms-2020-has-arrived>. (дата звернення: 13.12.2019).

REFERENCES:

1. Crawford I. M. Commodity Marketing. Chapter 6. Agricultural And Food Marketing Management. – FAO

Regional Office for Africa. Available at: <http://www.fao.org/3/w3240e/W3240E00.htm#pre> (accessed 12 December 2019).

2. Ukraina u 2019 rotsi stala holovnym eksporterom pshenytsi do Yevropeiskoho Soiuzu.[In 2019 Ukraine became the main exporter of wheat to the European Union] Available at: <https://www.5.ua/ekonomika/ukraina-holovnyi-eksporter-pshenytsi-do-yevropeiskoho-soiuzu-u-2019-rotsi-198579.html> (accessed 13 December 2019).

3. Ukraina u 2018 rotsi zarobyla na eksporti zerna rekordni \$7,2 mlrd. [In 2018 Ukraine earned a record \$ 7.2 billion in grain exports]. Available at: <https://investory.news/ukraina-u-2018-roci-zarobila-na-eksporti-zerna-rekordni-72-mlrd> (accessed 13 December 2019).

4. Cootvetstvyie kodov HNH vs ETSNH [Compliance with HNG vs UTSNG codes]. Available at: <http://www.proagro.com.ua/reference/cargo/gng-etsng> (accessed 12 December 2019).

5. Svit pobachyly novi Pravyla Incoterms® 2020. [The world has seen the new Incoterms® 2020 Rules]. Available at: <http://iccua.org/svit-pobachili-novi-pravila-incoterms-2020> (accessed 14 December 2019).

6. William Blagbrough, Carl Walker, Ruaridh Guy. ICC Incoterms 2020. Available at: <https://www.incegd.com/en/knowledge-bank/icc-incoterms-2020> (accessed 14 December 2019).

7. David Lowe. ICC INCOTERMS® 2020 has arrived – key changes and how to prepare for the rules coming into force. Available at: <https://gowingwlg.com/en/insights-resources/articles/2019/icc-incoterms-2020-has-arrived> (accessed 13 December 2019).

Nabok InnaCandidate of Economic Sciences, Associate Professor,
Senior Lecturer at Department of International Economic Affairs and Business
National Aviation University**Hryhorieva Inna**Student
National Aviation University

APPLICATION OF INCOTERMS 2020 RULES ON THE GRAIN PRODUCTS MARKET

The purpose of the article. Study of the features of Incoterms 2020 Regulations in comparison with the previous editions, especially in the grain market, and find ways of their rapid implementation to the practical activity of Ukrainian agricultural and commercial enterprises engaged in foreign economic activity.

Methodology. The article is based on a synergistic approach that looks at the development of the world and Ukrainian grain market in the context of the concepts of its multifunctional development, taking into account the close interconnection of economic, organizational, socio-political, environmental factors. The basic basis of the research was the basic research of the agrarian economy, the results of studies of domestic and foreign scientists on the problems of grain market formation.

Results. Grain products used the most modern in international trade. The fluctuations of the cereals sold are higher, but it is possible to reach a level and it is offered to the export market. Export demand is usually short-term and often funded by donor agencies, and the exporting country cannot make long-term trade development plans. This situation cannot go beyond the system of regulation of legal relations in the field of trade in the grain market. From the very beginning of the development of Incoterms Rules, the specifics of such a market influenced the formulation of appropriate terms. Unlike other markets where the quality of produce does not change significantly over the course of preparation for delivery or transportation, in the grain market, issues of quality and conformity are a major risk that may have already shipped the shipment into a waste that will not be paid by the buyer.

Incoterms establish rules governing the delivery of goods from seller to buyer. This includes transportation, responsibility for export and import clearance of goods. These rules define the person responsible for payment for delivery, customs clearance, and insurance of risks on the way of transportation of goods, depending on the specified standard terms of delivery.

Incoterms 2020 is effective as of January 1, 2020. This means that if the contract is concluded on or after January 1, 2020, then Incoterms 2020 is likely to apply to it unless otherwise stated in the contract. Companies can start using Incoterms 2020 for contracts concluded before January 1, 2020. If the parties agree on Incoterms 2020 in the contract, then such rules will apply to them. Expert environment expects full transition to Incoterms 2020 for most Incoterms contracts within 12–18 months.

The Incoterms Rules and their current improvements in the Incoterms 2020 edition is a good tool for improving the market, forming mechanisms for stable operation, the constant work of manufacturers and traders.

Value/originality. The work is performed on an extremely topical subject. Incoterms 2020 is completely absent in the scientific space in Ukraine in the Ukrainian language, as the introduction of the Rules update is happening these days. The official presentation of Incoterms 2020 took place just days before this article was written. And when it comes to print, this article will be the first scientific source on Incoterms 2020, especially with regard to the grain market.